SOMMAIRE n° 1959 - Du 20 mars au 2 avril 2014

Étape 1/ Par où commencer

1.1 Le contrat de vente p. 9

1.1.1 Transporter les chaises
1.1.2 Quelle assurance ?

1.2 Parler du transport dans le contrat de vente : les règles Incoterms ICC 2010 p. 14

1.2.1 Quelle règle Incoterm choisir ?

1.3 Et pour me faire payer ? p. 18

1.3.1 Les différents modes de paiement en Europe
1.3.2 Les différents modes de paiement à l'international

1.4 Bien tout vérifier avant de signer le contrat de vente p. 22

1.4.1 Avant de signer avec mon client tchèque
1.4.2 Avant de signer avec mon client coréen

Un p'tit quiz p. 23

Étape 2/ Choisir un transporteur ou un commissionnaire de transport

2.1 Le cahier des charges transport p. 26

2.1.1 La présentation de la société
2.1.2 La typologie des clients
2.1.3 La typologie des expéditions
2.1.4 L'enlèvement
2.1.5. L'échange des informations : qui envoie quoi à qui et comment ?
2.1.6 La qualité et le suivi
2.1.7 Le tarif
2.1.8 La facturation et le règlement
2.1.9 La sous-traitance
2.1.10 Le droit applicable et le tribunal compétent
2.1.11 L'assurance marchandises transportées

2.2 Lancer un appel d'offres p. 36

2.2.1 Choisir les prestataires à consulter
2.2.2 Grille de choix de pré-tri
2.2.3 La « short list » et les visites
2.2.4. La mise en place du nouveau transporteur

2.3 Faut-il externaliser sa logistique, pourquoi et comment ? p. 40

2.3.1 Définitions : 1 PL, 2 PL, 3 PL
2.3.2 4 PL, LLP, 5 PL et leurs dangers

Étape 3/ Première expédition

3.1 Mes expéditions par la route p. 42

3.1.1 La préparation des produits
3.1.2 Les documents
3.1.3 Le chargement
3.1.4 La facture de transport

3.2 Mes expéditions vers l'Asie p. 46

3.2.1 La préparation des produits et l'emballage
3.2.2 Les documents
3.2.3 Le chargement et la facturation
3.2.4 Envoyer en « express »

Un p'tit quiz p. 49

Étape 4/ Expéditions régulières

4.1 Organiser des expéditions répétitives vers la Tchéquie p. 50

4.1.1 L'assurance
4.1.2 La facturation

4.2 Organiser des exportations répétitives vers la Corée p. 51

4.2.1 Passer de FCA à DAP
4.2.2 L'assurance en maritime
4.2.3 La facturation

4.3 Ma première expédition aérienne p. 54

4.3.1 La règle Incoterm
4.3.2 L'assurance
4.3.3 Les documents
4.3.4 La facturation

Un p'tit quiz p. 59

POUR CONTACTER LA RÉDACTION
01 53 80 74 00

POUR JOINDRE LE SERVICE PUBLICITÉ
+33 (0)1 49 70 12 07

Étape 5/ Première importation

5.1 UNE EXPÉDITION DE MON CLIENT CORÉEN p. 60

5.2 LA RÈGLE INCOTERM 2010 QUAND J'IMPORTE p. 60

5.3 L'ASSURANCE p. 61

5.4 MON PREMIER DOMMAGE p. 61

5.4.1 Quand le dégât est apparent
5.4.2 Quand le dégât n'est pas apparent
5.4.3 Dans quel délai envoyer la lettre recommandée ?

5.5 ET DEMAIN ? p. 63

UN P'TIT QUIZ p. 63

Étape 6/ Les formalités douanières

6.1 LA DOUANE, SON ORGANISATION, SON RÔLE p. 64

6.1.1 Le triple rôle de l'administration des douanes
6.1.2 La douane dans l'Union européenne
6.1.3 L'organisation territoriale de la douane

6.2 LE DÉDOUANEMENT, DÉFINITION ET MODE D'EMPLOI p. 65

6.2.1 Qu'est-ce que le dédouanement et à quoi sert-il ?
6.2.2 La forme des déclarations en douane
6.2.3 Qui peut établir une déclaration en douane ?
6.2.4 Les modalités de dédouanement

6.3 LE TRANSIT p. 68

6.3.1 Définition
6.3.2 Intérêt économique
6.3.3 Les garanties
6.3.4 Principe de fonctionnement d'une opération de transit communautaire/commun en procédure de droit commun
6.3.5 Les simplifications accordées par la douane en fonction du statut de l'opérateur économique
6.3.6 Le transit international routier (TIR)

6.4 LES RÉGIMES DOUANIERS ÉCONOMIQUES p. 71

6.4.1 Qu'est-ce qu'un régime douanier économique ?
6.4.2 Quels sont les avantages que procurent ces régimes ?
6.4.3 Quelles sont les conditions pour bénéficier de ces régimes ?

6.5 LA DÉCLARATION EN DOUANE p. 72

6.5.1 Généralités
6.5.2 Présentation du DAU et ses principales énonciations
6.5.3 L'espèce et la valeur
6.5.4 L'origine
6.5.5 Les documents d'accompagnement
6.5.6 Marchandises soumises à réglementations particulières
6.5.7 Calcul et paiement des droits et taxes
6.5.8 Les opérations d'exportation
6.5.9 Les aides au dédouanement

6.6 LES RENSEIGNEMENTS TARIFAIRES CONTRAIGNANTS, AVIS ET EXPERTISES (RTC, RCO, AVD) p. 81

6.6.1 Les renseignements tarifaires contraignants (RTC)
6.6.2 Les renseignements contraignants sur l'origine (RCO)
6.6.3 L'expertise personnalisée relative à la valeur en douane des marchandises importées ou avis sur la valeur en douane (AVD)

6.7 LES OPÉRATIONS À L'INTÉRIEUR DE L'UNION EUROPÉENNE p. 82

6.7.1 La déclaration d'échange de biens (DEB)
6.7.2 La déclaration européenne de services (DES)

Annexes p. 84

Annexe 1/ Le statut d'exportateur agréé
Annexe 2/ Le certificat OEA
Annexe 3/ Les Incoterms ICC 2010
Annexe 4/ Le crédoc
Annexe 5/ Bibliographie, source d'informations et contacts

Réponses aux quiz p. 90

POUR VOUS ABONNER 01 53 80 74 30
abonnement@lemoci.com - Toutes nos offres p. 89